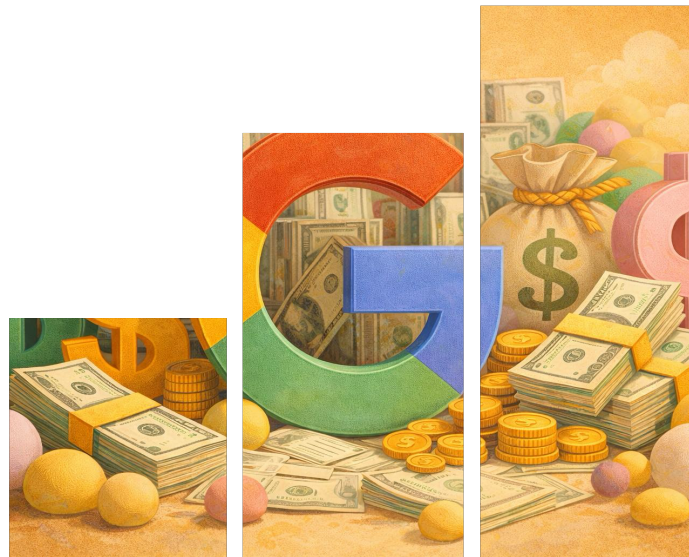


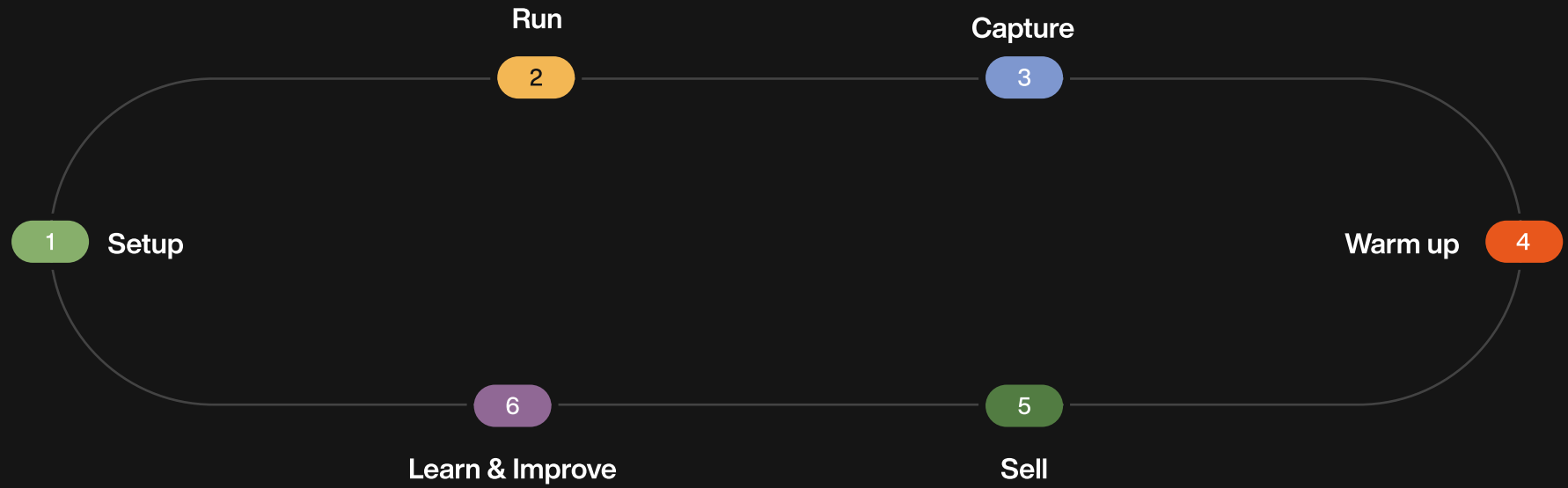
Pikap



Lead 2 Sale
System

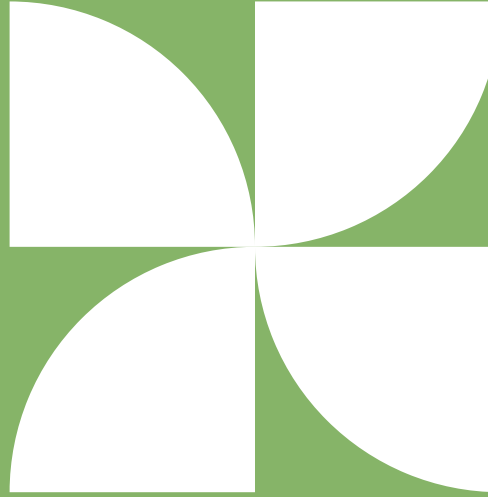
hey@pikap.agency

Pikap



Kendi içinde çalışan bir büyüme döngüsü kurmak.

Pikap



Hizmet Katmanları

hey@pikap.agency

Pikap

1/4

Foundation

Ölçülebilir, düzenli ve satışa hizmet eden bir web altyapısı.

2/4

Strategy & Performance

Doğru pazarlarda, doğru kanallarla, satışa hizmet eden sürdürülebilir bir lead akışı.

3/4

Lead to Deal

Lead'lerin boşa gitmediği, takip edilebilir ve satışa odaklı bir CRM ve satış süreci.

4/4

Heating & Automation

Daha az çaba ile daha yüksek dönüşüm sağlayan, sürekli çalışan bir satış sistemi.

Hizmet Katmanları

hey@pikap.agency

1.0 Foundation

Analiz & Kurulumlar

Çalışmaya, mevcut yapının nasıl performans gösterdiğini anlayarak başlarız.

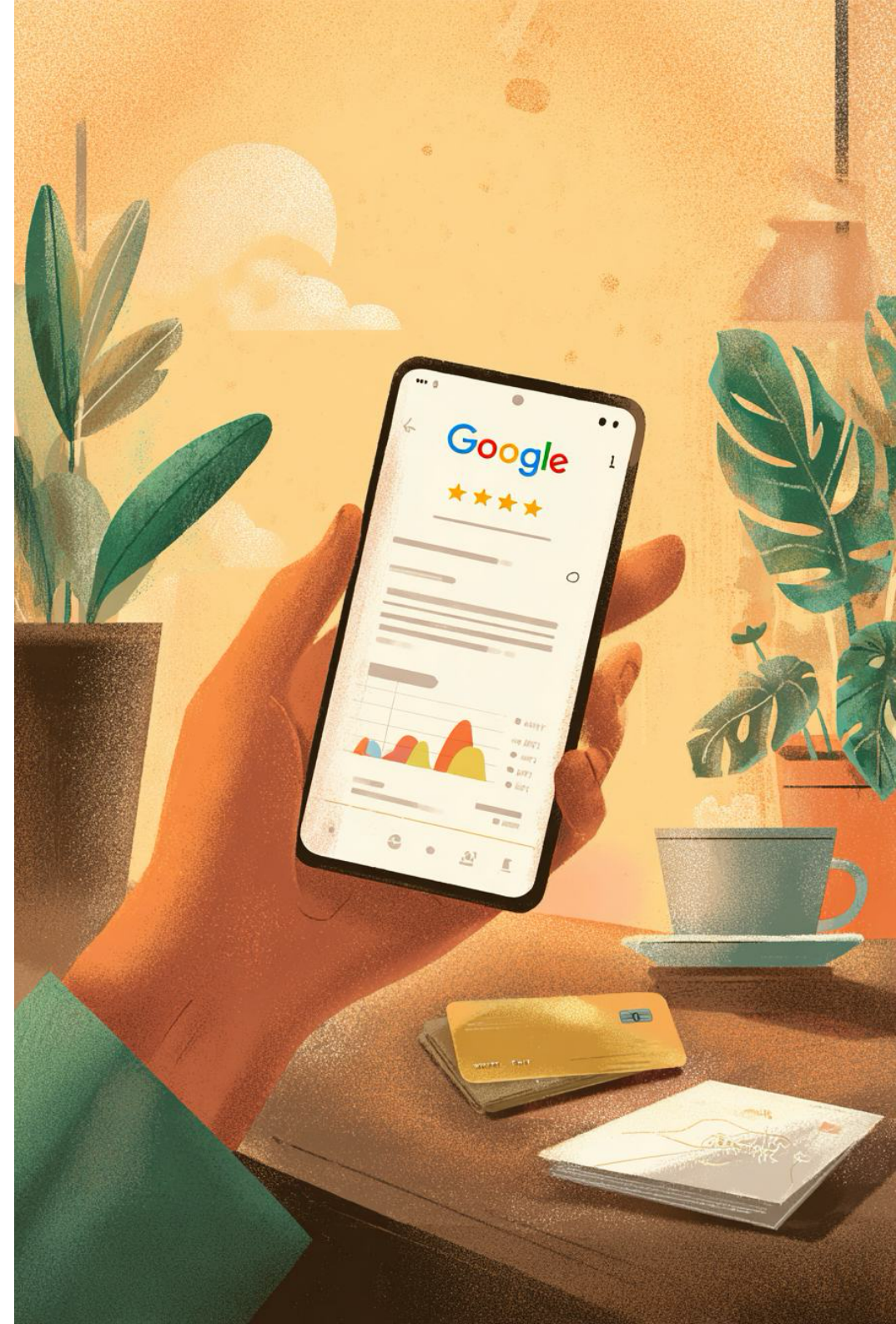
Web sitenizi CRO ve kullanıcı deneyimi odağında inceler, önceki pazarlama verilerinizi analiz ederiz. Bu çalışma, güçlü ve zayıf noktaları net biçimde ortaya koyan bir **audit raporu** olarak sunulur.

Ardından ölçüm altyapınızı kurar ve hizalarız. **Google Analytics 4, Google Tag Manager, Yandex Metrica, Search Console ve Meta Business** hesapları oluşturulur; mevcut kurulumlar varsa gözden geçirilir ve düzenlenir.

Son olarak, elde edilen veriler doğrultusunda form alanları, CTA konumları ve site içi etkileşimler optimize edilerek ziyaretçilerin leade dönüşmesi kolaylaştırılır.

Ölçülebilir, düzenli ve satışa hizmet eden bir web altyapısı.

pikap.agency



2.0 Strategy & Performance

Pazarlama ve Laed Akışı

Ürün, hedef kitle ve pazar analizleri yaparak net bir **pazarlama stratejisi** oluştururuz. Anahtar kelime analizleri ve talep tahminleriyle (forecast) **bütçe ve kanal** önceliklerini belirleriz.

Belirlenen strateji doğrultusunda **Google Ads, Yandex Ads ve Meta Ads, Tiktok** kurulumlarını gerçekleştirir, kampanyaları performans odaklı şekilde yönetiriz.

B2B projelerde ise, **LinkedIn** ve **yapay zeka** destekli araçlar ile hedef firmalara ve karar vericilere yönelik **outreach** çalışmaları yürütürüz. Bu sayede yalnızca trafik değil, satışa gidebilecek nitelikli lead'ler üretiriz.

Doğru pazarlarda, doğru kanallarla, satışa hizmet eden sürdürülebilir bir lead akışı.

pikap.agency



3.0 Lead to Deal

Satışa Dönüştürme Danışmanlığı

İhtiyaca uygun **CRM seçimi, kurulumu** veya mevcut yapıların yeniden düzenlenmesi konusunda danışmanlık sunarız. Reklam, web sitesi ve outreach kanallarından **gelen lead'lerin tek bir yapı altında** toplanmasını sağlar, aksiyon tiplerine göre gruplandırırız. Eldeki **offline müşteri dataları** CRM'e kaydedilir ve etiketlenir.

Lead'ler; **SQL, MQL**, soğuk ve sıcak gibi **etiketlerle** ayrıştırılır, satış ekibinin ne zaman ve nasıl aksiyon alacağını netleştiren **pipeline** yapıları oluşturulur. Böylece satış süreci kişilere değil, tanımlı bir sisteme bağlı ilerler.

Lead'lerin boşa gitmediği, takip edilebilir ve satışa odaklı bir CRM ve satış sürecinin inşası.

pikap.agency



4.0 Heating & Automation

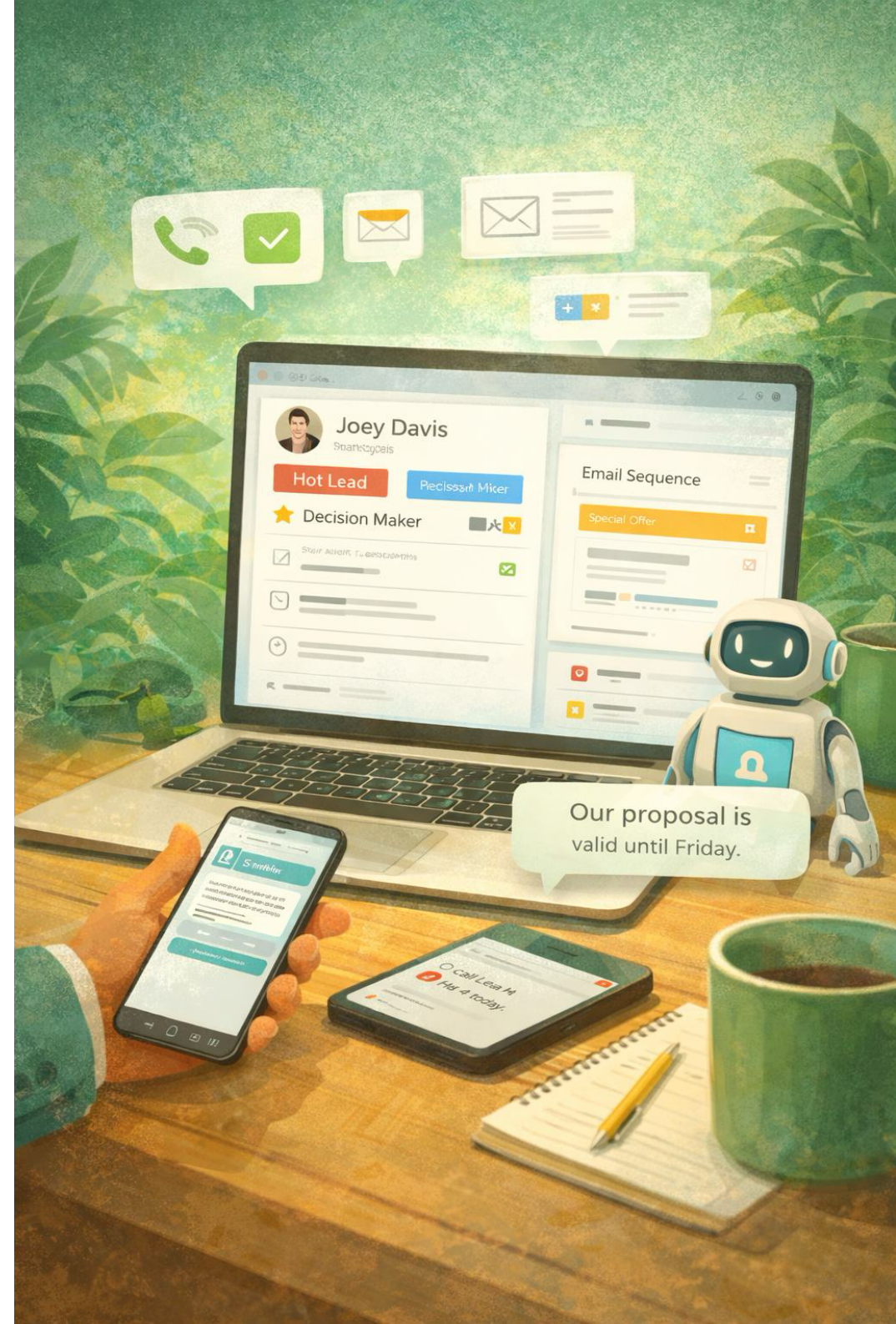
Satış Isıtma ve Süreç Otomasyonu

WhatsApp botları, AI destekli satış asistanları(Lindy vb.), e-posta pazarlama akışları, teklif takipleri ve satış ekibi tetikleyicileri CRM üzerinde yapılandırılır. Böylece satış sürecindeki **her müşteri teması anlamlı bir sinyale dönüşür.**

Oluşturulan otomasyonlar; satış ekibini manuel takip yükünden kurtarır, karar süresi uzayan lead'lerin soğumasını engeller ve doğru anda doğru hatırlatmalarla satış ihtimalini artırır ve satış profesyoneli tetikler.

Daha az manuel çaba ile daha yüksek dönüşüm sağlayan, sürekli çalışan bir satış destek sistemi.

pikap.agency



Pikap